

変われる強さを、
育む会社。



この激動の社会で求められているのは「変われる強さ」。
外部環境の変化を前向きに受け止め、次の行動につなげる力。

Solvvyは挑戦を歓迎するカルチャーと
実践から鍛える育成メソッドであなたに寄り添い、あなたを強くする。
変化していく自分自身を楽しみながら、実感する成長を、ともに。

変われる強さを、育む会社。

Solvvyについて





まだ世界になかった答えを、ともに。

進化しながら複雑化していくこの社会。
ビジネスの現場でも、新たな課題解決が求められています。

あらゆる課題に対して、独創的なアイデアで応えたい。
私たちSolvvyはパートナー企業によりそい、
ともに解決します。

たとえば、ストックビジネスの創出。
仕組化から収益化までを包括的に支援することで、
ビジネスの持続性を高めます。

課題解決の先に見据えるのは、
ともに考え、解決する社会。

Solvvyとまだ世界になかった答えを、ともに。





[写真中央]

代表取締役社長 安達慶高

東京工業大学工学部卒業後、三和銀行（現三菱UFJ銀行）に入行し、外国為替のトレーディング、デリバティブ商品のマーケティングを担当
Marsh Inc.日本法人（マーシュ・ジャパン）に入社後、大手医療機器メーカー
PLリスク対策やキャプティブ投資案件のコンサルティング等を手掛ける

[写真右]

代表取締役副社長 荒川拓也

早稲田大学法学部卒業後、日本火災海上保険（現損害保険ジャパン）を経て、
Marsh Inc.日本法人（現マーシュ・ジャパン）にて上場REIT等のリスク
マネジメントや商業物件の地震保険手配等の特殊な保険手配を数多く手掛ける

[写真左]

代表取締役副社長 西尾直紀

東京理科大学理工学部卒業後、アンダーセンコンサルティング（現アクセンチュア株式会社）での経験を経て株式会社メディアシークを設立。デジタル領域での
コンサルティングや新規事業開拓を通じて様々なベンチャー企業をIPOに導く

Purpose

まだ世界になかった答えを、ともに。

Vision

共創型 B for B 企業

Mission

先進のストックビジネスコンサルティング

当社を表すキーワード

各種製造・販売企業の
アフターサービス支援

高度な保険ノウハウを活かした
保証サービス組成

得意とするコンサルティング領域は
ストックビジネス構築

主要ビジネス領域は
住宅・再エネ・教育ICT

東証グロース上場企業同士の
経営統合を経験

2018年の上場以来
連続増収/増益を達成

グロース市場企業
時価総額 上位15%以内

* 6/23 11:30時点のランキングで610社中103位

将来の確定売上である
前受収益133億円超

* 2025年6月期第三四半期実績

学校用タブレットの保守で
GIGAスクール構想支援

家庭用／産業用 発電・蓄電機器保証
トップシェア

潤沢な資金を安定運用
保有不動産60億円超

のべ取引企業数
4000社超



創業来連続増収

15年連続

*2024年6月末時点



電子マネー発行残高

約 **23** 億円

*2024年6月末時点



従業員平均年齢

約 **34** 歳

*2024年6月末時点



執行役員への最年少就任記録

32 歳

*2024年6月末時点



売上高成長率

30%超

*2024年6月末時点、過去10年平均



スタートアップ投資におけるIPO実績

6 社

*2024年6月末時点／グループ実績



女性従業員比率

約 **45**%

*2024年6月末時点



マネージャーへの最年少昇格記録

24 歳

*2024年6月末時点



累計お取引会社数

約 **4,000** 社

*2024年6月末時点



累計アプリダウンロード数

3,600 万件

*2024年6月末時点、ICONIT(アイコニット)／グループ実績

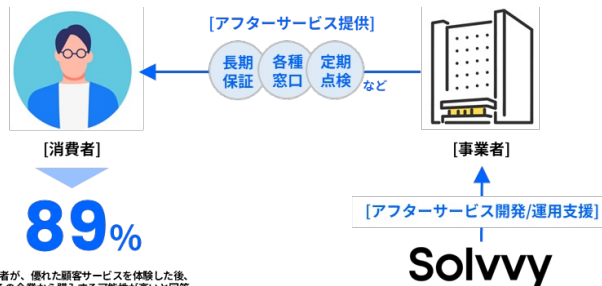
- **2009**
 - .03 日本リビング保証株式会社設立
 - .09 住設あんしんサポート（住宅設備のメンテナンス保証）を提供開始
- **2012**
 - .08 リビングポイント株式会社（完全子会社）設立
- **2015**
 - .11 プライバシーマーク（P マーク）取得
- **2016**
 - .06 住設あんしんサポートプレミアム（住宅設備のメンテナンス保証×おうちポイント）を提供開始
- **2017**
 - .04 売買あんしんサポート（中古住宅売買時の検査保証サービス）を提供開始
 - .08 長期メンテナンスシステム（アフター業務一括サポートプラン）を提供開始
- **2018**
 - .03 東京証券取引所 グロース市場（旧マザーズ市場）に新規上場
- **2019**
 - .07 大阪支社開設
 - .08 おうちのトータルサポートサービス「うちもキーピング」お申し込み受付開始
- **2020**
 - .03 福岡支社開設
 - .04 名古屋支社開設
 - .04 「GIGAスクール構想向けPC・タブレット保証」提供開始
 - .07 住まいと暮らしのデジタルウォレットアプリ「うちもウォレット」を提供開始
 - .07 建物20年保証バックアップサービス（長期の建物保証）を本格展開開始
- **2021**
 - .01 保証サービス申し込みのデジタルプラットフォーム「アフタマイズプラットフォーム」をリリース
 - .04 リビングファイナンス株式会社（完全子会社）設立
 - .06 売却価格保証付き「資産価値保証プログラム」を提供開始
 - .09 「蓄電システム機器20年保証」提供開始
 - .10 「おうちマネージャー」提供開始
- **2022**
 - .07 「地震あんしんサポート」提供開始
 - .11 EV（電気自動車）充電設備に関する長期保証サービス「EV Charger Warranty」を提供開始
- **2023**
 - .09 「産業用・系統用大規模蓄電池」の保証サービス「ESS Warranty System」を提供開始
 - .12 住宅事業者のお客様対応業務を支援する「おうち bot」を提供開始
- **2024**
 - .04 非住宅木造建築向け長期保証サービスを提供開始
 - .07 仙台支社開設
 - .07 「地盤補償」の取扱開始
 - .08 SaaS×Fintechの新サービス「KROX」を提供開始
 - .11 株式会社メディアシークを完全子会社化
 - .11 Solvvy（ソルヴィー）株式会社へ商号変更
- **2025**
 - .02 リフォーム工事代金の分割払い決済機能を提供開始
 - .02 株式会社電知と業務提携「EV航続距離保証」の実証実験を開始
 - .03 最先端技術研究機関である「Solvvy LAB.」を正式設立
 - .05 公共水道インフラのAI老朽化診断の実証実験を開始

事業概要/業績について

事業紹介 [ストックビジネスコンサルティング]

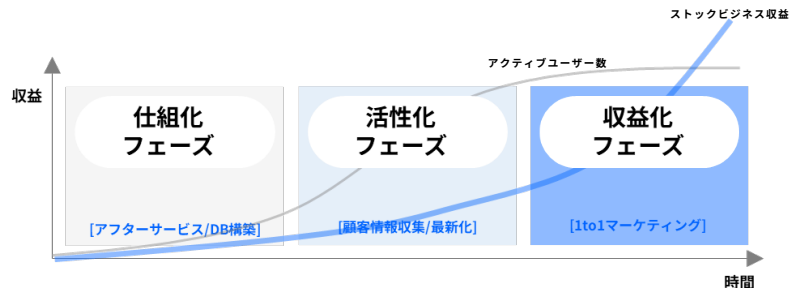
1 企業と顧客の絆を深めるアフターサービス開発/運営支援

私たちの便利な日常を支える、様々なモノやサービス。
困ったときに相談に乗ってくれたり、壊れた時に直してくれたり、安心を提供するアフターサービス。
実は、企業と顧客の『絆』を深め、未来のビジネスを創る、大きな可能性を秘めています。



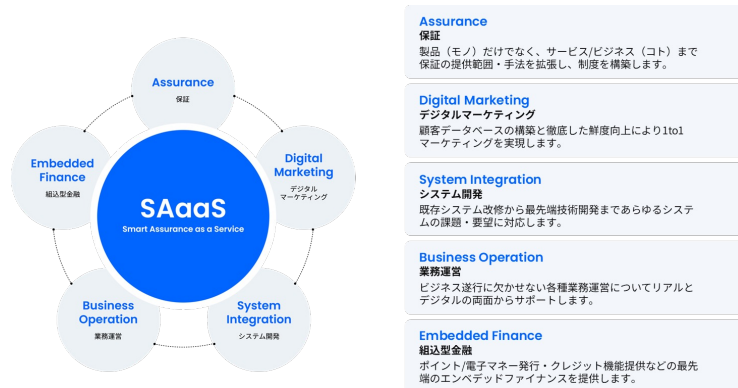
2 ストックビジネス開発に向けた伴走型コンサルティング

一度きりの接点で終わらず、アフターサービスを通じたお客様との絆から生み出す継続的なビジネス。
これが私たちが考える『ストックビジネス』です。私たちは独自のメソッドにより、アフターサービス
組成から、ストックビジネスでの継続的な収益創出まで企業を支援し、成功に導きます。



[独自のSaaSメソッド]

企業におけるストックビジネスの成長を包括的にサポートするために進化したSolvvy独自のメソッドです



[住宅領域での支援事例]

当社では創業より住宅領域でのビジネス展開を行っており、4,000社を超える支援実績があります。
オリジナルアプリを通じたアフターサービスのDX化やデジタルマーケティングを展開し、収益創出に貢献しています。



— Case Study

導入事例





三井ホーム

ポイント積立型メンテナンス保証で住まいと暮らしの両面でオーナー様に安心を提供

三井ホーム株式会社さま

従業員数：100人以上 稼数：500種以上

#ハウスメーカー/工務店 #リフォーム #メンテナンス資金確保
#住宅設備保証 #全国区





アイエ務店

20年初期保証でご家族の安心・安全の高い水準を満たすアフターサービスを提供

株式会社アイエ務店さま

従業員数：100人以上 稼数：500種以上

#ハウスメーカー/工務店 #建物長期保証
#東日本 #西日本 #東北 #関東 #中部 #近畿
#中国 #四国 #九州





アエラホーム

全国展開メーカーとして安心感の訴求・裏付けとオーナー様との接点強化を実現

アエラホーム株式会社さま

従業員数：100人以上 稼数：101～500種

#ハウスメーカー/工務店 #建物長期保証 #東北
#関東 #中部 #近畿 #中国 #九州





VABLE

住宅特化型コンタクトセンターへの委託で、お客様・営業担当双方にメリットを創出

東急リバブル株式会社さま

従業員数：100人以上 稼数：500種以上

#特介・買取再販 #コンタクトセンター
#中古住宅向け保証 #東日本 #西日本 #北海道
#関東 #中部 #近畿 #九州

のべ4,000社超のご支援実績

- ・三井不動産グループ
- ・セキスイハイムグループ
- ・東急リバブル
- ・住友林業
- ・オープンハウスグループ
- ・ミラースホールディングス
- ・村田製作所
- ・ノーリツ
- ・トヨタ自動車
- ・ニトリ
- ・関西電力
- ・東進ハイスクール
- ・NHKカルチャー
- ・セブンカルチャー ほか

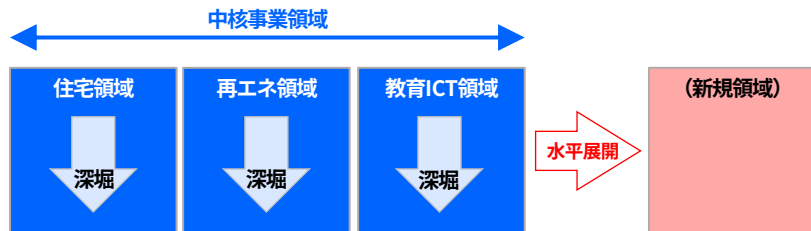
[2025年6月現在 敬称略]

[コーポレートサイト掲載の導入事例をご覧ください](#)

1

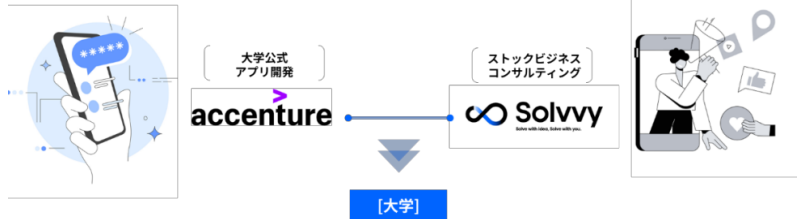
ストックビジネスコンサルティングを通じた 中核事業領域の深耕／新規事業領域の拡大

現在、当社では住宅・再生可能エネルギー・教育ICTという3つの事業領域を中核にビジネスを展開しています。当事業領域における深耕はもちろんのこと、新規事業領域の拡大に向けた取り組みにも注力しています。



[新規領域への展開事例]

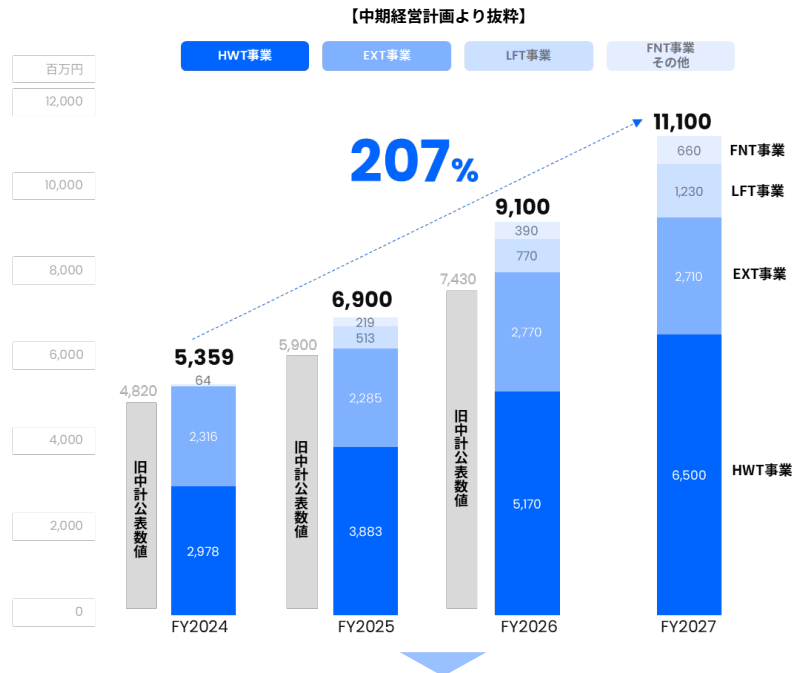
アクセンチュア社と協力し、国内の大学向けに公式アプリを起点としたストックビジネスコンサルティングの提供を開始しています。



2

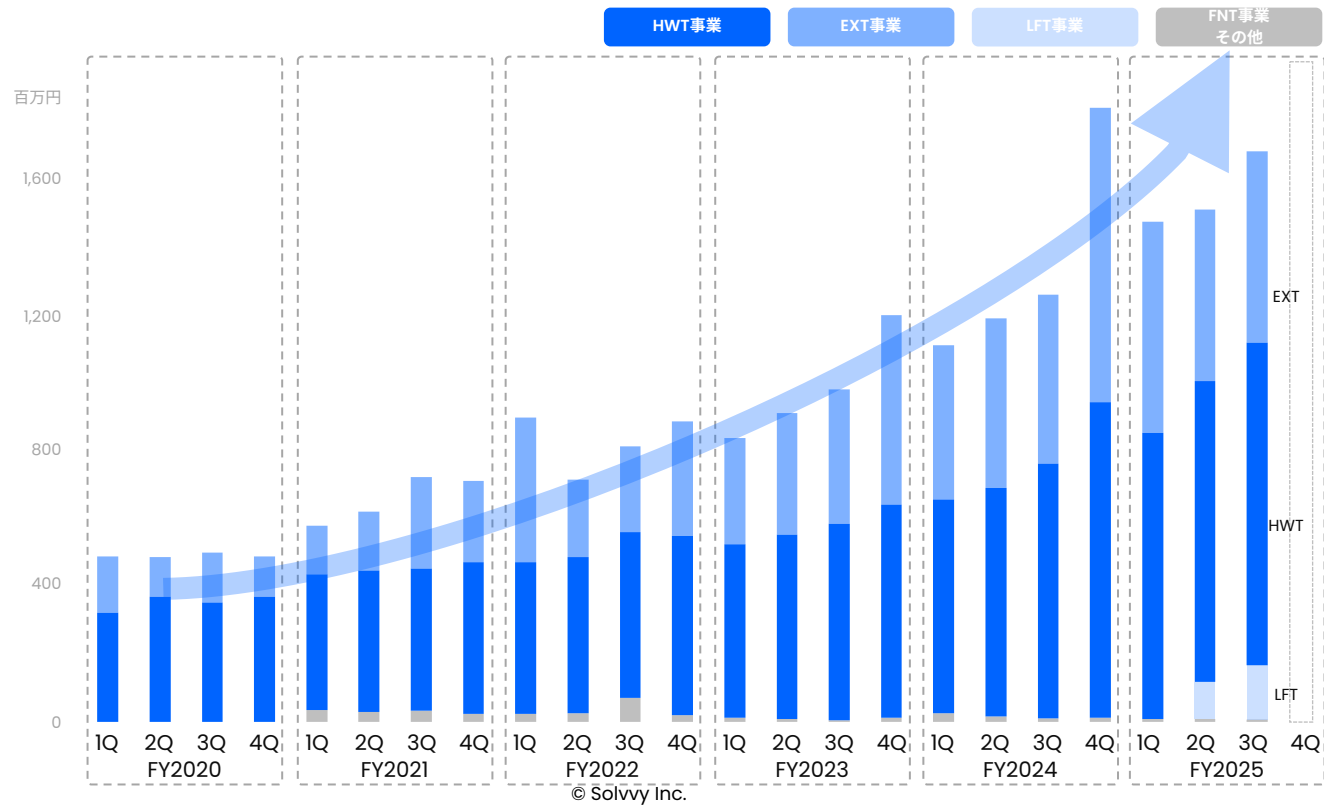
非連続な成長実現に向けた 戦略的M&Aの実行／金融事業の強化

保証ビジネスから生まれる豊富な資金力を活かし、2024年11月に実行した株式会社メディアシークの統合に続く、戦略的M&Aの実行や、各種保有ライセンスを活用した金融事業の強化も進めてまいります。

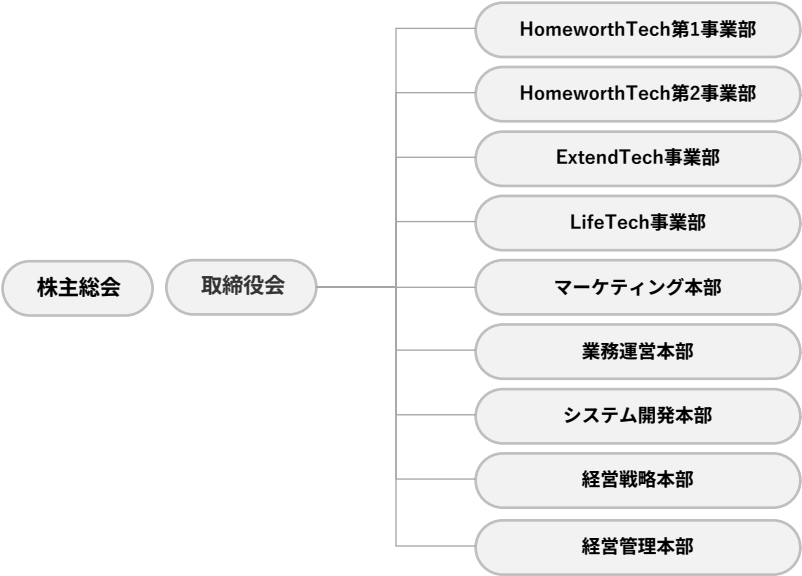


東証プライム市場へのステップアップを志向

各事業の継続的な成長により、3Qとして過去最高の売上高を達成

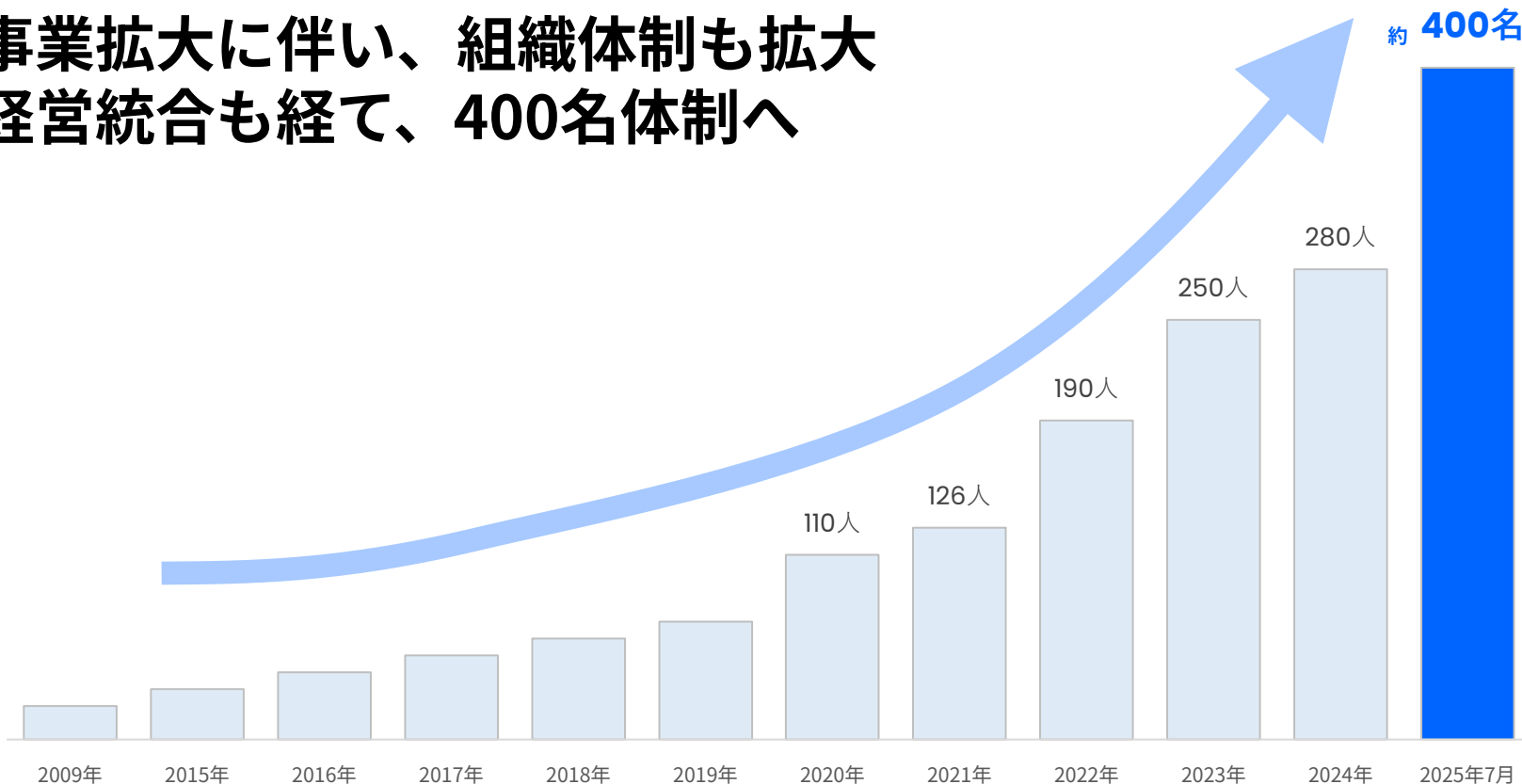


組織/カルチャーについて

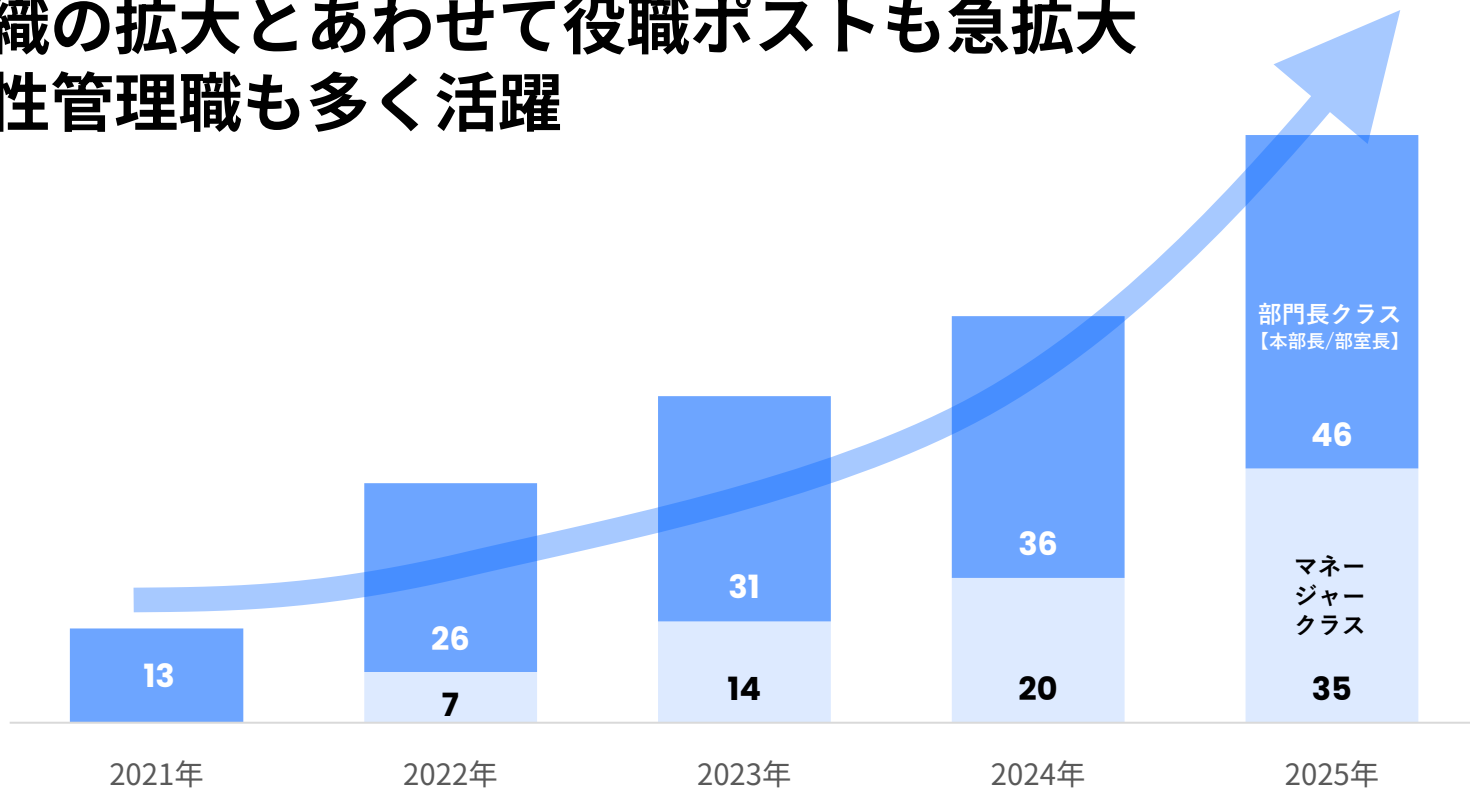


 上席執行役員 城戸 美代子 業務運営本部長	 上席執行役員 吉川 淳史 経営管理本部長	 上席執行役員 加藤 航介 経営戦略本部長	 上席執行役員 渡部 尚生紀 マーケティング本部長 兼 ExtendTech事業部長
 上席執行役員 鷺津 郁子 LifeTech事業部長	 上席執行役員 上田 耕嗣 LifeTech事業部 第1営業部長	 執行役員 野村 唯史 HomeworthTech 第1事業部長	 執行役員 中根 祐一郎 業務運営副本部長
 執行役員 大友 一也 システム開発本部長		 執行役員 松本 修 業務運営副本部長	

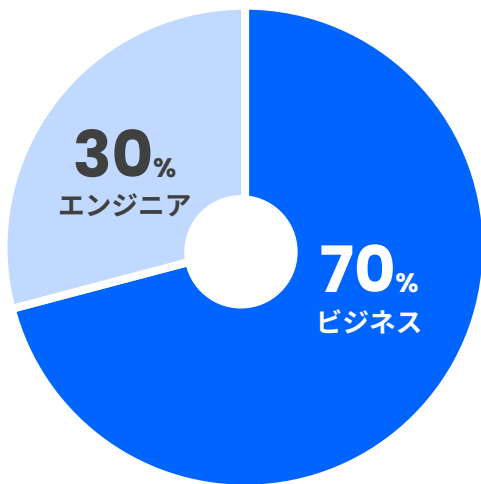
事業拡大に伴い、組織体制も拡大
経営統合も経て、400名体制へ



組織の拡大とあわせて役職ポストも急拡大 女性管理職も多く活躍

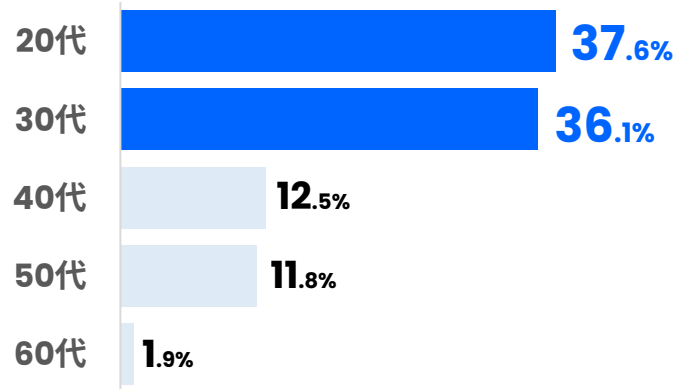


職種別割合



平均年齢

34.3歳





変化に挑戦する

「現状維持は衰退を意味する」という感覚

圧倒的なスピード感

「3か月後はずっと先の未来」という感覚

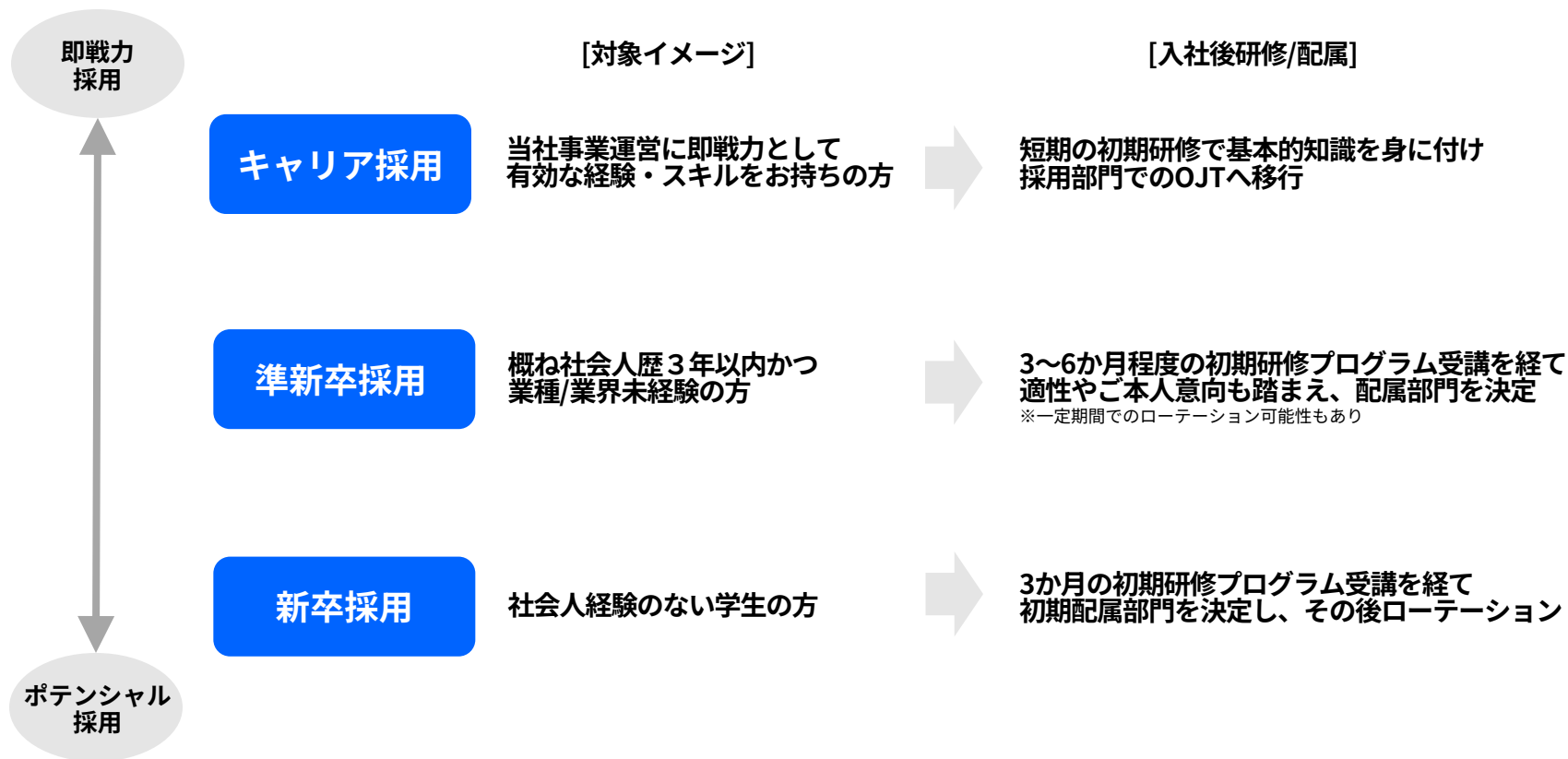


仕事を楽しむ

「楽しくない仕事は、続かない」という感覚

採用/人事制度について





社員出身企業 | 様々なバックグラウンドを持ったメンバーが活躍中

<金融>

株式会社三菱UFJ銀行

株式会社みずほ銀行

みずほ証券株式会社

大和証券株式会社

日本生命保険相互会社

明治安田生命保険相互会社

損害保険ジャパン株式会社

東京海上日動火災保険株式会社

三井住友海上火災保険株式会社

あいおいニッセイ同和損害保険株式会社

<エンタメ・ゲーム>

株式会社コナミデジタルエンタテインメント

株式会社バンダイナムコエンターテインメント

株式会社ソニー・ミュージックエンタテインメント

<IT・コンサル・リサーチ>

アクセンチュア株式会社

レイス株式会社

株式会社ギフティ

株式会社DONUTS

株式会社マクロミル

株式会社ビデオリサーチ

株式会社サーキュレーション

ニッセイ情報テクノロジー株式会社

<商社・メーカー・小売>

兼松株式会社

ニトリ株式会社

日本食研株式会社

パナソニック株式会社

三菱自動車工業株式会社

株式会社オートバックスセブン

<不動産・住宅・建設>

清水建設株式会社

三井ホーム株式会社

株式会社一条工務店

東急リバブル株式会社

三菱地所ハウスネット株式会社

旭化成不動産レジデンス株式会社

スターツコーポレーション株式会社

<インフラ・公的機関・教育>

全日本空輸株式会社

厚生労働省

陸上自衛隊

学校教諭

etc...

準新卒採用実績と配属事例 | [直近1年間]



28歳男性 [企画職希望]
東北大学大学院出身、生命保険会社

研修受講後、企画開発担当に配属



23歳男性 [法人営業職希望]
防衛大学校出身、陸上自衛隊幹部候補生学校

研修受講後、法人営業に配属



23歳男性 [企画職希望]
横浜国立大学出身、投資用不動産会社

研修受講後、オペレーション担当に配属



26歳男性 [企画職希望]
北海道大学出身、証券会社

研修受講後、企画開発担当に配属



28歳男性 [法人営業職希望]
東京学芸大学出身、教育委員会

研修受講後、法人営業に配属



27歳男性 [企画職希望]
東京理科大学出身、省庁

研修受講後、企画開発担当に配属



24歳男性 [企画職希望]
早稲田大学出身、大手小売

現在、研修受講中



27歳男性 [法人営業職希望]
東北大学大学院出身、マンション管理会社

現在、研修受講中



24歳男性 [法人営業職希望]
慶応義塾大学出身、ビジネス仲介会社

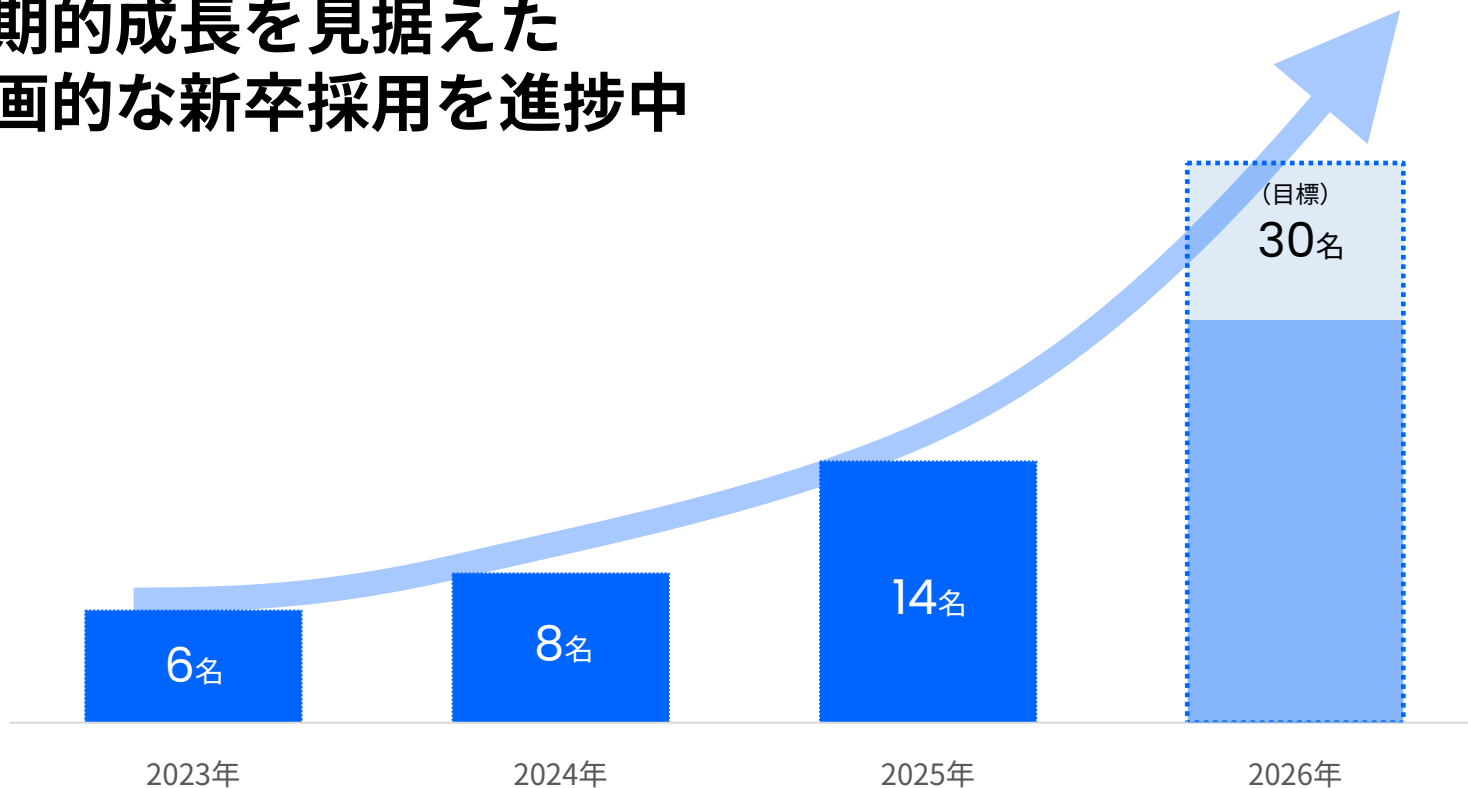
現在、研修受講中

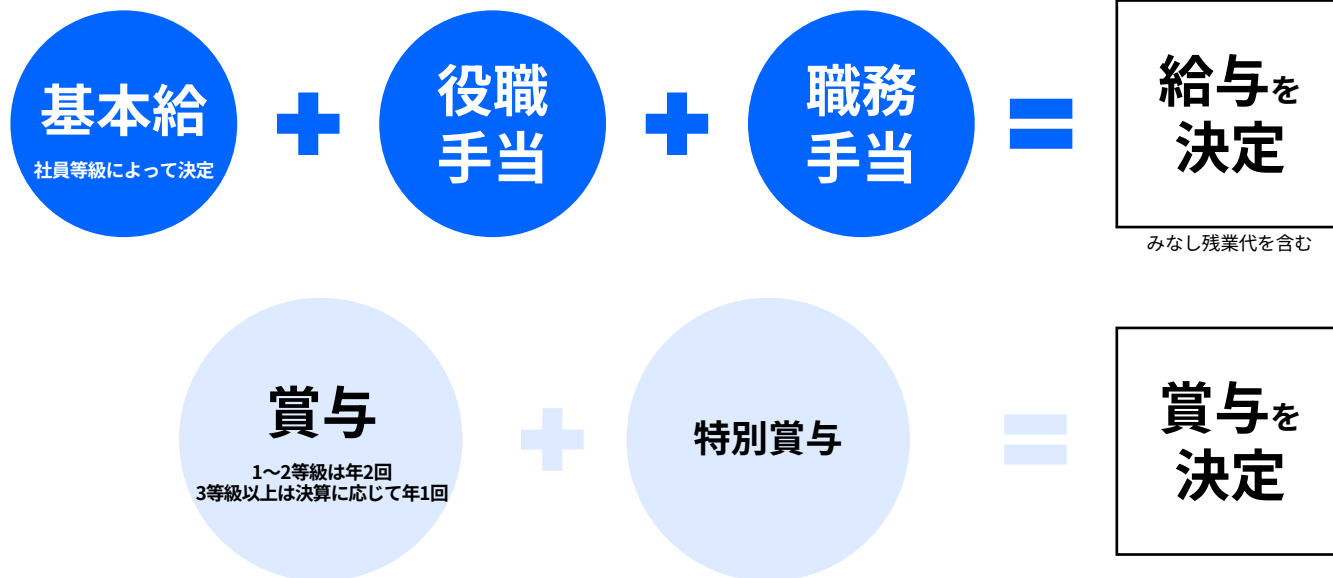


24歳男性 [企画職希望]
中央大学出身、不動産IT会社

8/1入社

中期的成長を見据えた 計画的な新卒採用を進捗中





社員等級ランクアップ制度

- 年に2回*、部門長の推薦により、全正社員にチャレンジの機会があります。
- 各等級ごとに登用要件が明示されており、所定の試験や面接に合格した際には、上位等級に登用され、基本給がアップします。

* 1～2等級は年2回、その他は年1回

目標管理運営（MBO）

- 全正社員が半期ごとに上長との相談の上、目標を設定し、結果について相互レビューを行います。
- 当運営の評価について、組織業績も加味された上で期末賞与や給与改定に総合的に勘案されます。

その他自己研鑽や社内横断プロジェクトへの参画も考慮するなど
貢献への意欲ある社員が報われる制度運営を目指しています。



ライフサポート

法定有給休暇

社会保険制度

産前産後・育児・介護 各種休暇

従業員持ち株会

報奨金として
30%を会社が補助

通勤交通費（最大7.5万円／3ヵ月）

無料シャトルバス（新宿駅～当社間）

近隣住居手当（最大1万円／月）

ヘルスケア

健康診断

インフルエンザ予防接種補助

無料オフィスヨガ教室

オンラインフィットネス優遇

リフレッシュ

リフレッシュ休暇

リフレッシュスペース

フリードリンク

オフィスフード（有料）

保養所（箱根リゾートマンション）

コミュニケーション

社内パーティー、納会

社内Bar

懇親会費補助

部活動補助

キャリア

6ヵ月ごとの目標設定・レビュー

各種社内研修

社内公募制度

ITパスポート取得支援

リファラル採用補助

カジュアル面談

(ご希望に応じて)



書類選考



選考面接 (原則 2 回)

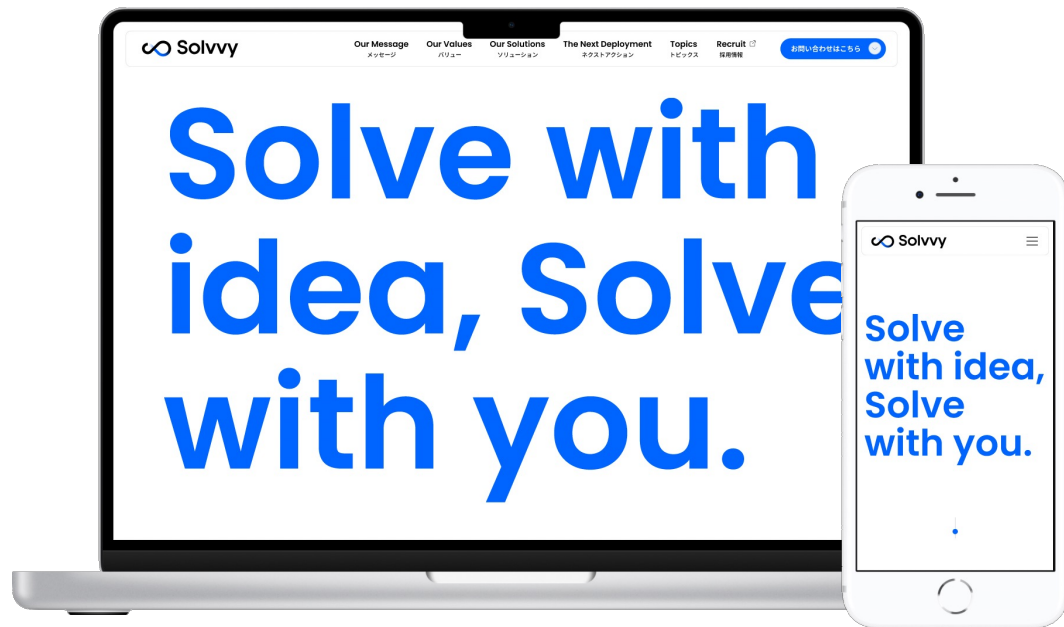


適性試験



内定

最短でご応募から1週間で内定



採用情報はここから

[https:// solvvy.co.jp /recruit/](https://solvvy.co.jp/recruit/)



Corporate site

<https://solvvy.co.jp/>